

# 销售经理（电摩电机）

## 工作职责

- 根据公司营销目标和市场需求，制定销售计划并实施
- 负责销售市场和产品的一线信息的收集、分析和反馈，为市场和研发部门提供输入
- 与潜在客户取得联系，并积极进行高频次的沟通和拜访，促成项目合作和批量销售
- 负责合同谈判和签订，监督和推进内部项目开发进度，协调批产订单和生产和交货，并负责应收账款的及时收取
- 领导交办的其他工作
- 接受国内和部分海外出差

## 任职要求

- 大专及以上学历
- 具备良好的销售技巧和客户管理经验，具备一定的市场营销知识。（熟悉国内外摩托车特别是电动摩托车行业品牌、主机厂）
- 有敏锐的市场洞察能力，并能准确地将市场一线信息传递至公司内部研发和市场部门
- 有独立开拓精神，强烈的目标感和自我驱动力。三年以上销售工作经验。熟悉电机、电控产品
- 英语书面和口头能做沟通

## 工作地点

- 上海·闵行

## 简历投递邮箱

[xin.qin@ananda-drive.com](mailto:xin.qin@ananda-drive.com)