

销售工程师

工作职责

- 根据公司销售计划制定具体的销售策略并有效执行
- 独立有效的开发新的客户。通过定期拜访和交流建立顺畅的客户沟通渠道
- 负责挖掘潜在客户，并对客户进行跟踪，建立长期、良好、稳固的客户关系
- 负责收集市场和行业信息，加深了解

任职要求

- 大专及以上学历，自动化、电子或机械类相关专业，有英语基础优先
- 具备一定的二轮车或二轮车零部件的销售经验
- 热爱销售工作，性格积极主动，沟通协调能力强，语言表达能力强，思维敏捷，勤奋，敢于承担压力
- 能独立拓展业务，完成销售任务指标

工作地点

- 上海·闵行

简历投递邮箱

xin.qin@ananda-drive.com