

外贸销售经理

工作职责

- 熟悉国际贸易 (电动车系统)销售工作
- 执行新客户市场开发工作, 为客户提供新项目售前服务支持, 并定期拜访客户跟进项目进度
- 具备市场和客户开发技能
- 具有东欧和中欧客户拜访出差能力
- 完成领导交办的其他工作

任职要求

- 本科学历, 市场营销或机电专业
- 五年以上工作经验, 有三年以上电动自行车销售经验者优先考虑, 能适应不定期出差
- 英语听说读写熟练, 会意大利语、土耳其语、波兰、捷克语优先考虑
- 有驾照, 能独立开发客户
- 性格开朗, 善于沟通, 有一定抗压能力, 有团队合作精神

工作地点

- 上海·闵行

简历投递邮箱

xin.qin@ananda-drive.com